

Erbjud din kund finansiering.

Erbjud dina företagskunder leasing eller hyra. Vi ger dig en skräddarsydd pakettlösning anpassad efter din produkt och kundgrupp.

Finansiering ett alternativ till faktura eller kontantbetalning

Erbjud finansiering som alternativ till faktura och kontant betalning och du kan göra fler affärer:

- Investeringen kan ske idag, inte när kunden sparat ihop pengarna.
- Kunden har råd att investera i den utrustning kunden behöver.
- Vi betalar din faktura direkt och tar hand om administrationen medan du kan ägna dig åt försäljning.

Sälj mer till fler

Med hjälp av vårt säljstöd Mina Sidor kan du bland annat skriva ut offerter och avtal, för att snabbare göra fler affärer. Så här går det till:

- Ge din kund förslag på finansiering.
- Gör en kreditförfrågan till Wasa Kredit. Du och kunden får besked direkt.
- När krediten beviljats skriver kunden under avtalet och leverans av varan kan ske direkt.
- Skicka avtalet, leveransgodkännandet och din faktura till Wasa Kredit.
- Vi betalar med vändande post.

E-signering av avtal – för en trygg och snabb affär

Erbjud din kund att e-signera sitt avtal med Mobilt BankID. E-signering är ett tryggt sätt att göra affärer och sker enkelt via Mina sidor. Firmateckningskontrollen är integrerad i vår lösning, vilket innebär att du får upp rätt firmatecknare i själva e-signeringsflödet. Du slipper kompletteringar i efterhand som kan försena din affär. Dessutom minskar du pappershanteringen för både dig och din kund.

Det här är Wasa Kredit

Wasa Kredit är ett finansbolag inom länsförsäkringsgruppen. Vi erbjuder finansieringstjänster till företag och privatpersoner – främst leasing, hyra och avbetalning. Vi arbetar via våra samarbetspartners inom exempelvis bil-, it-, fritid- och maskinhandeln men även direkt med våra företagskunder. Dessutom erbjuder vi avbetalning, lån och kortkrediter till privatpersoner.



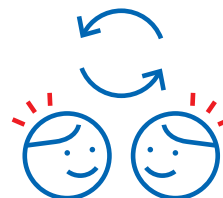
Snabbt

Du kan göra offerter och få förslag på finansieringen direkt på skärmen.



Enkelt

Vi har enkla rutiner. En kontakt, ett klartecken och du kan avsluta affären.



Personligt

Du får aktivt säljstöd från en säljare och service från våra innesäljare.

Leasing och ramavtal.



Leasing är ett fördelaktigt sätt för företaget att direkt komma åt nyttjandet och fördela kostnaden över tiden.

Vad är leasing?

Leasing är en form av långtidshyra där vi som leasegivare äger utrustningen under avtalstiden medan företaget som kund och leasetagare har full nyttjanderätt. När avtalstiden löper mot sitt slut har företaget förbundit sig att köpa ut utrustningen till det förutbestämda restvärdet. Vanligen är löptiden mellan 24 och 60 månader och det slutliga restvärdet 5 eller 10 procent av det finansierade beloppet. Leasingavgiften är lätt att budgetera för företaget då den vanligen är lika stor under hela avtalstiden och kan anpassas till intäkterna. Företaget skriver av leasingavgiften som en driftkostnad och den belastar därmed inte deras balansräkning.

Vad kan man leasa?

Företaget kan leasa i princip all möjlig utrustning som räknas som lös egendom och går att skriva av i företagets bokföring. Vanliga leasingobjekt är verkstadsutrustning (exempelvis verktygsmaskiner och mätutrustning), kontorsutrustning (så som datorer, servrar och kopieringsmaskiner) eller restaurangutrustning (till exempel restaurangugnar och vitvaror).

Varför ska företaget leasa?

Leasing är ett sätt för företaget att fördela kostnaden över tid. Den belastar inte balansräkningen då de drar den som en driftkostnad i sin bokföring. Leasingavgiften är lätt att budgetera och att anpassa till intäkterna. Företaget binder inte kapital och kan genom ett leasingavtal införskaffa just den utrustning med kringutrustning de behöver till sin verksamhet utan att använda sina likvida medel.

Ramavtal

I ett ramavtal tecknar vi ett leasingavtal med en limit där kunden som företag har en förbestämd upphandlingstid. Den här upphandlingstiden är vanligen 3–6 månader. Under den här perioden kan företaget beställa utrustning direkt från dig som leverantör och ni skickar er faktura skickas till oss. Betalning mot faktura sker alltså löpande under upphandlingstiden och när limiten är uppnådd och ni och företaget meddelat oss att full leverans har skett, betalar vi den slutliga fakturan och startar upp leasingavtalet mot kunden. Ramavtalet passar långsiktiga samarbeten. Det ger kontroll på ekonomi och kostnader över lång tid.

Hyra och funktionsavtal för företag.

Hyra passar företag som är intresserade av själva användandet men inte ägandet av utrustningen.

Vad innebär ett hyresavtal?

Med ett hyresavtal har företaget möjlighet att byta, uppgradera eller komplettera utrustningen under pågående hyrestid genom att kontakta dig som leverantör.

Hyra passar företag som vill få möjlighet att fördela kostnaden över tid för att samtidigt skapa en grund för framtida investeringar. Företaget behöver inte binda eget kapital, använda bankmässiga säkerheter eller låsa sitt kreditutrymme.

Hyran är vanligtvis lika stor under hela avtalstiden vilket gör den enkel att budgetera och anpassa efter intäkterna. Hyran påverkar endast resultaträkningen eftersom utrustningen inte tas upp som en tillgång i balansräkningen. Hyra är skattemässigt avdragsgill då den dras som en driftkostnad i bokföringen. Avtalstiden är vanligen mellan 24 och 60 månader.

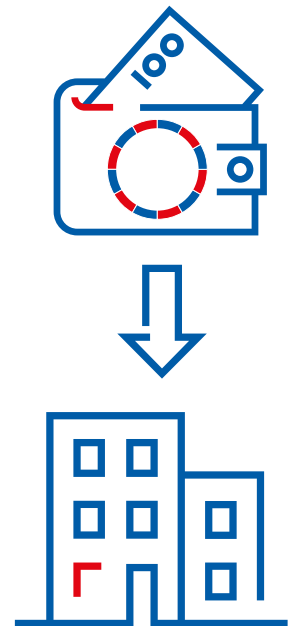


Funktionsavtal

Funktionsavtal är en finansieringslösning för ett företag som har behov av en utrustning som är förknippad med en del service och support. Företaget har ett behov av att service och underhåll ingår i avtalet. Kopieringsmaskiner och kaffeautomater är exempel på utrustning som kräver återkommande underhåll och service. Funktionsavtal passar företag som inte vill äga utrustningen men gärna vill nyttja den. Allt samlas på en faktura och företaget betalar bara för maskinens funktion genom en enda månadskostnad. Till hyresavtalet har vi kopplat ert serviceavtal och floatar den överenskomna serviceavgiften. Ni som leverantör får betalt för utförd service löpande under avtalad tid.

Med ett funktionsavtal kan kostnaderna fördelas över tid och företaget behöver inte binda upp sitt eget kapital eller använda sitt kreditutrymme.

Periodkostnaden är normalt lika stor under hela avtalstiden och är därför lätt att budgetera och kan anpassas till intäkterna. Kostnaden är skattemässigt avdragsgill och påverkar endast resultaträkningen eftersom utrustningen inte tas upp som en tillgång i balansräkningen.



Wasa Kredit – en trygg finansieringspartner.

Vi gillar, och arbetar för, långsiktiga samarbeten där din affär står i fokus. Du får ta del av vårt breda kunnande och långa erfarenhet av säljfinansiering. Du får branschkunskap, utbildning och säljstöd med lokal förankring. Dina kunder får möjlighet att investera, växa och utvecklas med rätt finansieringslösning.

Lokal närvaro

Våra lokala säljare har stor kunskap om de förutsättningar som gäller där ditt företag verkar och bedriver sin verksamhet.

Stor branschkunsknad

Du får en egen kontaktperson som kan din bransch och hjälper dig med strategier för att öka din försäljning.

Säljstöd

Vi hjälper dig att sälja med finansiering inklusive utbildning, coachning och stöd i din affär. Du får tillgång till vår användarvänliga och lättöverskådliga applikation Mina Sidor. I Mina Sidor skapar du enkelt en finansieringsoffert med upp till tre olika affärsförslag till din kund och har enkelt översikt över alla dina förmedlade avtal.

Vi har arbetat med finansiering i över 30 år och är ett helägt dotterbolag till Länsförsäkringar Bank. Du möter oss runt om i Sverige med kontor i Göteborg, Malmö, Stockholm, Umeå, Växjö och Örebro.

Leasing och hyra direkt i din E-handel B2B

Genom Wasa Kredit kan du nu erbjuda dina företagskunder möjligheten att välja leasing och hyra som betalsätt direkt i din e-handelslösning. Våra betalsätt är tillgängliga dygnet runt, kreditbesked ges direkt i kassan och avtalet signeras enkelt med mobilt BankID. Som e-handlare får du betalt direkt. Wasa Kredit tar kreditrisken och du kan fokusera på din nästa affär.

Du hittar mer information om vår lösning och hur du kommer igång här: wasakredit.se/e-handel